

■ Mobile Technologien und ihre Business-Potentiale

Verhindern Sie 5% Umsatzverlust und erreichen Sie 20% an Produktivitätssteigerung!

Kurzbeschreibung

- Mobile Technologien bieten Unternehmen bedeutende Chancen zur Erlangung von Wettbewerbsvorteilen.
- Die richtige Verbindung dieser Technologien in effiziente Lösungen bringen Produktivitätssteigerungen, Kostenersparnis, Umsatzsteigerungen und die Möglichkeit unternehmensübergreifende Prozesse zu integrieren, zu steuern sowie ein innovatives Image zu erzielen.
- Entscheidend hierbei ist, dass die richtigen Ziele, Methoden und Partner zusammen kommen.
- dotzilla hilft Unternehmen die richtigen Entscheidungen im mobilen Business Dschungel zu treffen, um die vorhandenen Potenziale aufzuzeigen und nutzbar zu machen.
- Egal ob es sich um Mobile-Email, Mobile-Business Applikationen, oder Mobile-Office Anwendungen handelt.

Die Kernfragen

- Lohnt sich überhaupt der Einsatz einer mobilen Lösung?
- Wo lässt sich das Potenzial von mobilen Business Lösungen in Ihrem Unternehmen einsetzen?
- Was genau bringt Ihnen der Einsatz einer mobilen Lösung?
- Welche mobile Lösung passt zu Ihren Anforderungen?
- Wie lässt sich eine mobile Lösung in Ihr Unternehmen integrieren?
- Wie stehen Nutzen und Kosten gegenüber?



Unsere Leistungen

- Potenzialanalyse zur Identifizierung und Nutzung der Mobilisierungsmöglichkeiten.
- Anpassung der Geschäftsprozesse zur optimalen Ausnutzung mobiler Systeme.
- Management und Integration der mobilen Lösung in die bestehende Systemlandschaft, z.B. SAP.

Eine Erfolgsgeschichte

„Wir bieten einen Immobilien Komplettservice bis hin zur Wartung und Instandhaltung, der technischen Gebäudeausrüstung und Dienstleistungen für betriebliche Prozesse“, umschreibt Herr Ramsbrock, Kaufmännischer Leiter die Dienstleistungen seines Unternehmens „und wir wollten unsere Service Prozesse deutlich verbessern. Dieses Ziel haben wir in Zusammenarbeit mit der dotzilla erreicht.“

„Ziel war es eine Lösung zu finden, mit der wir die Aufträge unseren Mitarbeitern mobil zur Verfügung stellen, damit das Zusammenspiel zwischen unserer Zentrale und unserem Außendienst deutlich verbessert wird.

Nach erfolgreicher Einführung haben wir weitere Potenziale der mobilen Lösung nutzen wollen und die Arbeitszeiten auf dem mobilen Endgerät erfasst, um schneller die geleistete Arbeit fakturieren zu können.

Als nächsten Schritt haben wir unseren Mitarbeitern die Möglichkeit gegeben, den Status der aktuellen Arbeit zurückzumelden bzw. relevante Informationen vor Ort zu erfassen und diese direkt in die Zentrale zurückzuspielen.

Ein weiterer Ausbau der mobilen Lösung auf andere Unternehmensbereiche ist in Planung.“

Zitat: Herr Uwe Ramsbrock

Die Erfolgsrechnung

- Verbesserte Informationsqualität
- Verbesserung des operativen Controllings
- Verbesserung des Kundenservices und der Kundenbindung
- Einführung von papierlosen Prozessen
- Erhöhung der Auslastung und damit der Produktivität
- Reduzierung der Kosten für Fremdvergaben
- Zeitnahe Fakturierung
- Schnellere Auftragsbearbeitung
- Reduzierung der Reaktionszeiten
- Reduzierung der administrativen Kosten
- Zentralisierung des Auftragsmanagements



Lassen Sie sich Ihre Mobilisierungspotenziale aufzeigen.

Sie möchten wissen, ob sich die Potenziale des Mobile Business für Ihr Unternehmen nutzen läßt? Sie wollen wissen, welche Geschäftsprozesse sich mobil unterstützen lassen? Sie wollen Ihre Unternehmensprozesse mit einer mobilen Lösung unterstützen oder optimieren? Kein Problem!

Ihr Ansprechpartner

	<p>thomas michael account manager mobile solutions</p> <p>fon: 0208-69640 2-0 fax: 0208-69640 2-20 mail: michael@dotzilla.de</p>
---	---

Wir freuen uns auf Sie,
Ihr dotzilla Team